

<https://www.noviac.fr/poste/commercial-lyon-hf-lns/>

Commercial H/F

Description

Le cabinet Noviac porte le recrutement d'un Commercial H/F.

Notre client est un acteur industriel intervenant dans le monde de l'enseigne et des structures de la communication visuelle.

Sa notoriété, la qualité de ses équipes ainsi que la renommée de sa production en font un acteur de premier plan à échelle mondiale.

LE CABINET NOVIAC VOUS ACCOMPAGNE : NOTRE GUIDE CANDIDAT

Responsabilités

Dans un contexte de croissance notre client souhaite renforcer ses équipes. Par conséquent nous portons pour son compte le recrutement d'un Commercial H/F.

Il aura pour mission principale le développement commercial d'un marché cible de l'entreprise.

Ses principales missions seront de :

- Prospecter une cible de prescripteurs (architectes, agences, etc.) et de décideurs,
- Entretenir la clientèle existante sur son marché cible,
- Développer un réseau de prescripteurs à destination du segment cible,
- Identifier en amont les appels d'offres de projets en adéquation avec le savoir-faire de l'entreprise,
- Analyser les besoins techniques du client ou prospect en amont de l'appel d'offre,
- Porter et piloter en interne la réponse aux appels d'offres (pré-études, chiffrages, etc.),
- Travailler en collaboration avec l'ensemble des services internes du groupe,
- Après le gain de l'affaire piloter la réunion de lancement de projet,
- Travailler en collaboration avec les collaborateurs en charge du suivi des affaires,
- Effectuer une veille concurrentielle.

Qualifications

Au-delà de votre formation technique ou commerciale vous justifiez d'une expérience significative dans la commercialisation de solutions ou produits techniques vous ayant permis de travailler en collaboration avec un bureau d'études, un atelier de production et/ou un service d'installation ou de pose.

Vous souhaitez démontrer votre sens technique et opérationnel et vos capacités commerciales.

Avantages du poste

Au-delà du statut cadre et du salaire attractif, vous souhaitez mener des projets au sein d'un groupe parmi les leaders de son secteur d'activité mêlant industrie, service et exécution.

Nous adresser votre candidature

Le cabinet Noviac vous accompagne

Les questions interdites lors d'un entretien de recrutement

Référence : NOV ANM 149

Veillez activer JavaScript dans votre navigateur pour remplir ce formulaire.

Envoyer ma candidature

Noviac vous accompagne

Quelles sont les questions interdites
lors d'un entretien de recrutement ?



Comment optimiser ma recherche
d'emploi ?

Noviac vous accompagne

Comment optimiser ma recherche
d'emploi ?



Comment rédiger un CV percutant ?

Noviac vous accompagne

Comment rédiger un CV percutant ?



CV mensonger : quels sont les risques ?

Noviac vous accompagne

CV mensonger, quels sont les risques ?



Se préparer à un entretien de recrutement

Noviac vous accompagne

Se préparer à un entretien de
recrutement



Les contrôles de références
professionnelles

Noviac vous accompagne

Les contrôles de références
professionnelles



Quels documents peut on demander
en recrutement ?

Noviac vous accompagne

[Quels documents peut on demander en recrutement ?](#)

Valide jusqu'au

31.08.2024

Secteur

BTP

Type de poste

Temps plein

Horaires

De journée

Date de début du poste

Dès que possible

Durée du contrat

CDI

Lieu du poste

69000, Lyon, Auvergne Rhône
Alpes, France

Qui sommes nous ?

Noviac – Cabinet de recrutement et
d'approche directe



Slide

[Découvrir le cabinet de recrutement
Noviac](#)

Découvrir notre métier



Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?

Découvrir Noviac

Pourquoi faire appel à un cabinet de recrutement ?



Qu'est ce qu'un Chasseur de Têtes ?

Découvrir noviac

Qu'est ce qu'un chasseur de têtes ?

